

食の逸品

販路開拓商談会 & 相談会

国内の特色ある産品に関心の高い輸出
 商社や首都圏の食品バイヤーを岡山
 に招聘した商談会を開催します。

商談の進め方についての事前相
 談から、バイヤーによる商材評
 価の事後フィードバックまで一
 貫した支援をご用意。

魅力的な商材を持つ事業者様
 の多数のご参加をお待ちして
 います！



■開催日 令和2年1月28日(火)・30日(木)

■場所 岡山商工会議所 会議室(岡山市北区厚生町3-1-15)

■対象者 岡山県内の食品関連小規模事業者

■対象商品 加工食品(ギフト商品、日配品)、生鮮食品

■参加費 無料

11/29締め切り!

1月28日(火) 10:00~17:00 首都圏バイヤーとの商談会

参加バイヤー

■ OONOYA/大野屋商店

川崎市を中心に地元密着型の小型スーパーマーケット【OONOYA】を4店舗、グロスラリーに特化した食のセレクトショップ【大野屋商店】を2店舗運営。

【正しい食】と【楽しい食】の2つのテーマを軸に、大手SMには流通していない食品、地元の食材を活用した食品、添加物を極力使用していない食品の採用を積極的に進めている。

■ 信濃屋

東京都を中心に食品スーパー3店舗、酒販12店舗を展開。

「安全で安心して食べ続けられること」「ごまかしがないこと」「食べて飲んでおいしいこと」などをコンセプトとする。全国各地の生産者との関係を重視し、こだわりの銘品を取りそろえるほか、PB商品にこだわらず一緒にものづくりできる企業を大切にしている。

■ エコ・ピア

市川市・船橋市で店舗を構える大正12年創業の老舗。

「良い商品を提供するための努力を惜しまない」ことを基本理念としており、全国各地から品質の高いこだわり商品を積極的に仕入れている。物産展も高頻度で開催し、「より美味しいもの・より新鮮なもの・より安心なもの」を消費者に提供するため、高級食料品スーパー。

■ セレンディブ

主に地方の食品に特化して、商品や販売の企画並びに販売を行う、東京都新宿区に拠点を置く卸売業者。

差別化や高付加価値化された地方産品を、東京の大手百貨店や大手通販等のアッパーな販路に提案する。又、六次産業化中央サポートセンターのプランナーとして、これに取り組む事業者様の販路開拓の支援もさせていただきます。

■ 小田急百貨店新宿店

小田急電鉄株式会社を親会社とする新宿を本店とする百貨店。

「つぎのわたしへ、グッドアクセス」をスローガンに、サービス視点をさらに追及し、お客様へ「半歩先の感動」を提供すべく上質な品ぞろえとサービスの向上に取り組み、小売業の枠を超えた新たな価値を提供する。

1月30日(木) 10:00~17:00 国内輸出商社との商談会

参加バイヤー

■ 昭和貿易(株)

昭和貿易株式会社は、ヨーロッパを中心に30年以上にわたってさまざまな日本食・お酒を輸出してまいりました。地域・国によっても異なる食品規制への対処など、輸出に積極的なメーカーの皆様とともに歩んでまいりたいと存じます。

■ 神栄(株)

当社は神戸にある商社で、食品輸出については、香港・タイ・中国(上海)を中心に展開しています。主に業務用を取り扱っており、岡山ならではの、ストーリー性のある差別化された商材をお持ちのメーカー様との商談を希望します。

■ (株) CHOKA'S

弊社は中国・タイ・ベトナム・シンガポールなどアジアを中心に日本の加工食品を輸出している商社です。菓子やベビーフード、飲料を主に取り扱い、各国の百貨店・量販店・コンビニ・専門店等へ提供しております。

■ (株) RE&S Japan

当社はシンガポール全域でレストランと小売店を約70店舗展開しており、自社使用の食材の仕入れが全取扱量の90%を占め、小売りの取り扱いも拡大中です。特に水産品、水産加工品、農産物、農産加工品を中心とした商材を希望します。

主催 岡山商工会議所

共催 岡山県商工会議所連合会、(独)日本貿易振興機構岡山貿易情報センター(ジェトロ岡山)

後援 岡山県、(株)中国銀行、(株)トマト銀行、おかやま信用金庫、吉備信用金庫、玉島信用金庫、津山信用金庫、備前信用金庫、日生信用金庫、備北信用金庫、水島信用金庫、笠岡信用組合

■お申し込み・お問い合わせ先: 岡山商工会議所 専門指導センター(担当: 古矢・吉田)

〒700-8556 岡山市北区厚生町3-1-15 TEL.086-232-2266

●開催スケジュール

商談会前

- バイヤーに効果的にアピールするための商談の進め方についての個別相談会を開催します。
- 開催日：12月13日(金)、1月10日(金)、1月24日(金)
- 場所：岡山商工会議所1F相談ブース

11月29日(金)	FCPシートの提出を締め切り
1月10日(金)	セラーに対して商談の可否を通知
1月17日(金)	当日のタイムスケジュールを決定
1月28日(火)	首都圏バイヤーとの商談会実施
1月30日(木)	国内輸出商社との商談会実施

商談会后

- バイヤーによる商材評価を参加セラーにフィードバックし、今後の商品開発や販路開拓に役立てていただきます。
- 課題に応じてパッケージデザイン等、専門家との相談をセッティングします。

販路開拓相談ブースを併設!

商談会当日は、加工商品に精通した販路開拓アドバイザーによる相談ブースを設けます。

1月28日(火)

山本 里志 氏
(元大手量販店バイヤー、岡山県よろず支援拠点サブコーディネーター)
※専門分野：6次産業化支援・販路開拓など



1月30日(木)

木下 寛子 氏
(貿易コンサルタント、通関士)
※貿易実務や貿易系セミナー講師の実績多数



ブース出展ではなく、バイヤーが待機するブースに売り手事業者が売り込みをするスタイルの商談会です。ご参加いただく事業者からは、あらかじめ商材の特長などを記載したFCPシートを提出していただきます。シートをもとに、バイヤー側が面談の可否を判断いたしますので、商談を保証するものではありません。

【FAX:086-232-5269】 岡山商工会議所(担当:古矢)行き 食の逸品 販路開拓商談会&相談会 コンタクトシート



QRコード
こちらから
様式がダウンロード
できます。

〈必須事項〉

申込日/令和 年 月 日

会社名(屋号)				業種		
所在地	〒 -			従業員数	名	
担当者名			連絡先 TEL	() -		
メールアドレス	(今後の連絡に使用しますので、正確にご記入ください) @					

上記メールアドレスに『商談・相談希望シート』『FCP展示会・商談会シート』を送付いたしますので、必要事項を入力して、11月29日(金)までにE-mailにてご提出ください。
ご提出いただくシートの様式は、当所ホームページからもダウンロード可能です。
※その際には、当コンタクトシートの提出は不要です。

〈任意事項〉

ご紹介金融機関 (○印をつけてください)	(株)中国銀行・(株)トマト銀行・おかやま信用金庫・吉備信用金庫・玉島信用金庫・津山信用金庫・備前信用金庫・日生信用金庫・備北信用金庫・水島信用金庫・笠岡信用組合
-------------------------	---

※ご記入いただいた情報は、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。