

# 食の逸品

## 販路開拓商談会 & 相談会

岡山の食品関連事業者の販路開拓を支援するための商談会事業を実施します。今回は、地方産品の品揃えにこだわりを持つ首都圏の食品スーパーに特化してバイヤーを岡山に招聘し、2回に分けて商談会を開催します。商談の進め方についての事前相談から、バイヤーによる商材評価の事後フィードバックまで一貫した支援をご用意。魅力的な商材を持つ事業者様の多数のご参加をお待ちしています！

首都圏こだわりの食品スーパー編 **後半戦**

- 日 時 平成30年1月24日(水) 10:00~17:00
- 場 所 岡山商工会議所会議室(岡山市北区厚生町3-1-15)
- 対 象 者 食品関連事業者(小規模事業者)
- 対象商品 加工食品(ギフト商品、日配品)、生鮮食品
- 参加費 無料

12/13 締め切り!



### 後半戦参加バイヤー

#### ■ 成城石井 (神奈川県)

全国に130店舗を超えるスーパーマーケットを展開。昭和2年、東京都世田谷区成城にて創業し、創業90周年を迎えた。平成9年には業界初の「エキナカ」店舗を出店したほか、平成27年には売場面積約10坪の狭小店舗をオープンするなど、新業態の展開も積極的に行っている。平成16年には東京都町田市に本格的なセントラルキッチンを建設した。

#### ■ スズキヤ / エスパティオ (神奈川県)

鎌倉、逗子、葉山など神奈川県下にスーパーマーケット「スズキヤ」「エスパティオ」を12店舗かまえる、創業115年を迎える老舗スーパー。「安心・安全・おいしい」をコンセプトに、価格だけの視点で判断された商品ではなく、本当の豊かさを味わっていただきたいという思いから商品を取り揃えている。



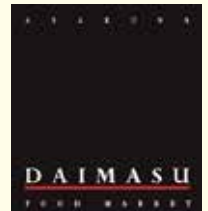
#### ■ 信濃屋 (東京都)

東京都を中心に食品スーパー3店舗、酒飯店12店舗を展開。「安全で安心して食べ続けられること」「ごまかしがないこと」「食べて飲んで美味しいこと」などをコンセプトとする。全国各地の生産者との関係を重視し、こだわりの銘品を取り揃えるほか、PB商品にこだわらず一緒にモノ作りできる企業を大切にしている。



#### ■ ダイマス (東京都)

昭和5年に浅草で創業した老舗。スーパーマーケットのほか、酒飯店やビアホール・カフェなどの飲食店も都内で展開している。日々、バイヤーが全国各地にわたる取引産地に足を運び、一品一品丁寧に吟味し、美味しく安全な商品を厳選して地元の消費者に提供している。



主催 岡山商工会議所  
 共催 岡山県商工会議所連合会  
 後援 岡山県、(株)中国銀行、(株)トマト銀行、おかやま信用金庫、吉備信用金庫、玉島信用金庫、津山信用金庫、備前信用金庫、日生信用金庫、備北信用金庫、水島信用金庫、笠岡信用組合

■お申し込み・お問い合わせ先：岡山商工会議所 専門指導センター (担当：古矢・山形)  
 〒700-8556 岡山市北区厚生町3-1-15 TEL.086-232-2266

## ●開催スケジュール

### 商談会前

●バイヤーに効果的にアピールするための商談の進め方について事前の個別相談会を開催します。

- 開催日：12月1日(金)、12月15日(金)、1月5日(金)、1月19日(金)
- 場所：岡山商工会議所

12月13日(水)	FCPシートの提出を締め切り
12月27日(水)	バイヤーが商談するセラーを選択
1月10日(水)	セラーに対して商談の可否を通知
1月17日(水)	当日のタイムスケジュールを決定
1月24日(水)	商談実施

### 商談会后

- バイヤーによる商材評価を参加セラーにフィードバックし、今後の商品開発や販路開拓に役立てていただきます。
- 課題に応じてパッケージデザイン等、専門家との相談をセッティングします。

### 販路開拓相談ブースを併設！

商談会当日は、加工商品に精通した販路開拓アドバイザーによる相談ブースを設けます。



販路開拓アドバイザー  
**髷山 朋輝 氏**

((一社)新日本スーパーマーケット協会プランニングマネージャー、(独)中小企業基盤整備機構プロジェクトマネージャー)  
 ※専門分野：商談会の企画運営、販路開拓プログラムの開発など

■中小企業診断士・ITコーディネーター・社会保険労務士による経営相談もあわせて実施。

### ～参加バイヤーとして期待すること～

(株)ダイマス  
 代表取締役社長 **植木 裕嗣 氏**



当社は、『今日来店されたお客様お一人をどれだけ満足させられたか』をスローガンにおいしい・安全・健康を日々追求しております。  
 浅草で長年営業しており、地域住民の方々にご愛顧いただけてきました。  
 素材そのものの良さを活かした商品が当社のお客様には支持されていますので、そうした商品の提案を期待しています。



ブース出展ではなく、バイヤーが待機するブースに売り手事業者が売り込みをするスタイルの商談会です。  
 ご参加いただく事業者からは、あらかじめ商材の特長などを記載した FCP シートを提出していただきます。  
 シートをもとに、バイヤー側が面談の可否を判断いたしますので、商談を保証するものではありません。

【FAX:086-232-5269】 岡山商工会議所 (担当:古矢) 行き

## 食の逸品 販路開拓商談会&相談会 コンタクトシート

申込日/平成 年 月 日

会社名(屋号)				従業員数	名
所在地	〒 -				
担当者名	連絡先 TEL	( )	-		
主な取扱い品目					
メールアドレス	(今後の連絡に使用しますので、正確にご記入ください) @				

上記メールアドレスに『商談・相談希望シート』『FCP展示会・商談会シート』を送付いたしますので、必要事項を入力して、12月13日(水)までに E-mail にてご提出ください。

### 〈任意事項〉

商談の進め方についての事前個別相談会希望	<input type="checkbox"/> 12月1日(金) <input type="checkbox"/> 12月15日(金) <input type="checkbox"/> 1月5日(金) <input type="checkbox"/> 1月19日(金) ※商談会当日の参加の有無に関わらずご参加いただけます。 ※時刻は個別に調整いたします。
ご紹介金融機関(○印をつけてください)	(株)中国銀行・(株)トマト銀行・おかやま信用金庫・吉備信用金庫・玉島信用金庫・津山信用金庫・備前信用金庫・日生信用金庫・備北信用金庫・水島信用金庫・笠岡信用組合

※ご記入いただいた情報は、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。